

Fachseminare für die Versicherungswirtschaft

**Rechtliche Aspekte im Vertrieb
von Versicherungsunternehmen
- Rechte und Pflichten -**

PPO GmbH

Gesellschaft für Prozessoptimierung,
Personalentwicklung und
Organisationsentwicklung

Bahnhofstraße 98
82166 Gräfelfing bei München
Telefon +49.89.89 55 805 0
Telefax +49.89.89 55 805 29
info@ppogmbh.de
www.ppogmbh.de

Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Ausrichtung des Fachseminars

Das Fachseminar vermittelt Führungskräften sowie Mitarbeitern im Innen- und Außendienst einen kompakten und praxisbezogenen Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen im Versicherungsvertrieb.

Der angestellte sowie der selbständige Versicherungsaußendienst bilden die beiden großen Themenkomplexe.

Insbesondere die Darstellung der vertraglichen Rechte und Pflichten und die in der Praxis immer wieder problematischen Bereiche des Buchauszugs und des Ausgleichsanspruchs sind wesentlicher Bestandteil der Ausführungen zum selbständigen Versicherungsvermittler. Ebenfalls besprochen werden Möglichkeiten und Fallen bei der Neuverpflichtung von Handelsvertretern sowie bei der Beendigung des Handelsvertretervertrages. Ferner werden auch aktuelle Vertriebsthemen sowie konkrete Fragestellungen der Teilnehmer behandelt.

Weiterer Schwerpunkt ist der angestellte Außendienst. Die Themenbandbreite reicht dabei von der Personalsuche, der Mitarbeiterabwerbung von der Konkurrenz bis zu Möglichkeiten bei leistungsschwachen Vertriebsmitarbeitern einschließlich der Beendigung des Arbeitsverhältnisses.

Schließlich werden noch wichtige Vertriebsthemen aus dem Wettbewerbsrecht besprochen, beispielhaft seien genannt die Regelungen zur Telefonwerbung und die rechtlichen Möglichkeiten gegen die Umdeckung eines Versicherungsbestands durch die Konkurrenz.

Das Fachseminar soll die Teilnehmer in die Lage versetzen, vertriebliches Handeln rechtlich einzuordnen sowie Möglichkeiten und Grenzen zu erkennen.

Ihr Vorteil

Sie erhalten einen praxisorientierten, aktuellen und kompakten Überblick über die Rechte und Pflichten im Versicherungsvertrieb. Die Teilnehmerzahl ist auf ca. 10 - 12 Personen begrenzt.

Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Schwerpunkte des zweitägigen Fachseminars

- > Handelsvertretervertrag (Rechte und Pflichten)
- > Unterschiede Bürogemeinschaft vs. Sozietät
- > Buchauszugsanspruch des Handelsvertreters
- > Ausgleichsanspruch des Handelsvertreters
- > Wettbewerbsrechtliche Grundlagen im Vertrieb
- > Arbeitsrecht für den angestellten Außendienst
- > Beendigung von Vertretungs- und Arbeitsverträgen
- > Aufhebungsvereinbarung und nachvertragliches Wettbewerbsverbot
- > Wettbewerbsrichtlinien der Versicherungswirtschaft
- > Vorgehen bei leistungsschwachen Vertriebsmitarbeitern

Diskussionen / Besprechung individueller Fragestellungen

Seminarunterlagen

Die Seminarteilnehmer erhalten neben umfangreichen Seminarunterlagen aktuelle und seminarrelevante Fachartikel.

Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Termine

- > 18. - 19. Juni 2012 in München, Hotel Prinz
- > 10. - 11. Dezember 2012 in München, Hotel Prinz

Organisation

Der erste Seminartag beginnt um 9.30 Uhr und endet um ca. 17.00 Uhr, der zweite Seminartag beginnt um 9.00 Uhr und endet um ca. 16.00 Uhr. Gemeinsames Mittagessen an beiden Tagen um ca. 12.30 Uhr. Kaffeepausen vormittags und nachmittags.

Referent

Dr. Uwe Gail, Allianz Deutschland AG
Informationen zum Referenten: siehe nächste Seite

Preis

Euro 990,- zzgl. USt., inkl. Mittagessen und Getränke

Anmeldung

- > Telefonisch unter: +49.89.89 55 805 0
- > Über beiliegendes Anmeldeformular per Fax
- > Formlos per E-Mail
- > Über ein unter www.ppogmbh.de in der jeweiligen Fachseminarbeschreibung hinterlegtes Anmeldeformular

Kurz nach der Anmeldung erhalten Sie von uns eine Bestätigung.

Zertifikat

Ihr Zertifikat wird Ihnen direkt nach dem Fachseminar vom Referenten ausgehändigt.

Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Informationen zum Referenten



Dr. Uwe Gail

Dr. Uwe Gail ist Rechtsanwalt und Dipl.-Kfm. (FH) mit Schwerpunkt Personalwesen. Er begann vor über 12 Jahren seine Tätigkeit bei der Allianz als Vertriebsjurist mit den Schwerpunkten Handelsvertreter- und Arbeitsrecht. Auch gehörten praktische vertriebliche Stationen im organisierenden Außendienst zu seinen Aufgaben. Er kennt den Vertrieb daher sowohl aus der juristischen wie auch praktischen Sichtweise.

Seine Promotion umfasste die Themenkomplexe des Europarechts sowie des allgemeinen Gleichbehandlungsgrundsatzes im Arbeitsrecht. In den Bereichen Recht, Personal und Wirtschaft verfügt er zudem über langjährige Dozentenerfahrung. Er veröffentlicht regelmäßig juristische Beiträge in Fachzeitschriften und ist Mitautor eines Lehrbuches.

Faxanmeldung zum Fachseminar Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Bitte senden Sie die Faxanmeldung an die Nummer: +49.89.89 55 805 29

Vorname / Nachname: _____
Unternehmen: _____
Abteilung: _____
Straße: _____
PLZ / Ort: _____
Telefon: _____
E-Mail: _____

Die Anmeldung erfolgt für den folgenden Termin (bitte ankreuzen):

18. - 19. Juni 2012 in München, Hotel Prinz
 10. - 11. Dezember 2012 in München, Hotel Prinz

Sollten Sie eine Hotelzimmerreservierung im Seminarhotel wünschen, so bitten wir Sie, uns nachfolgend Ihren gewünschten An- und Abreisetag zu notieren. Sehr gerne nehmen wir für Sie eine Reservierung vor.

Bitte reservieren Sie mir ein Hotelzimmer für den Zeitraum:

Anreisetag: _____
Abreisetag: _____

Der Preis für das Fachseminar liegt bei Euro 990,-- zzgl. USt., inkl. Mittagessen und Getränke. Dieser Anmeldung liegen die für den Seminarbereich der PPO GmbH geltenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen zugrunde.

Ort / Datum / Unterschrift: _____

Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Die PPO GmbH

Die PPO GmbH ist ein Unternehmen, das 1997 gegründet wurde und seit dem in den Geschäftsfeldern "Unternehmensberatung" sowie "Fachseminare" tätig ist. Das Unternehmen ist spezialisiert auf Finanzdienstleistungsunternehmen mit dem Schwerpunkt Versicherungsunternehmen. Organisiert ist die PPO GmbH vor allem durch die Nutzung eines weitgefächerten Netzwerks von über 100 Spezialisten, auf die wir zielgerichtet bei Beratungsaufträgen oder Seminaraufträgen zugreifen.

Im Geschäftsfeld Unternehmensberatung beschäftigen wir uns mit betriebswirtschaftlichen Aufgabenstellungen. Schwerpunkte dieses Tätigkeitsfeldes sind die Bereiche Organisation, Marketing, Finanzmanagement, Personalentwicklung und strategisches Management.

Im Geschäftsfeld Fachseminare sind wir ebenfalls auf betriebswirtschaftliche, insbesondere auf versicherungsbetriebliche Inhalte spezialisiert. Hier bieten wir sowohl unternehmensinterne als auch offene Fachseminare an. Bei den geplanten Inhouse-Veranstaltungen beraten wir unsere Kunden in der für ihr Unternehmen spezifischen Themenfindung und konzipieren mit Hilfe dieser Informationen eine maßgeschneiderte Fachveranstaltung. Bei unseren offenen Fachseminaren, die in diesem Seminarprogramm veröffentlicht werden, greifen wir sowohl allgemein gültige Grundlagenthemen wie auch aktuelle Spezialthemen auf. Durch die geringe Teilnehmerzahl, die meist nicht mehr als 10 - 12 Teilnehmer umfasst, haben die Seminarteilnehmer jederzeit die Möglichkeit, individuelle Fragestellungen mit dem Referenten zu besprechen. Unsere Veranstaltungen sind geprägt durch ein hohes Maß an Praxisbezug.

Unsere Kunden aus dem Erst- und Rückversicherungsbereich sind sowohl kleine als auch große Versicherungsunternehmen. Zu den großen Versicherern, für die wir tätig sind, gehört u.a. die Munich Re. Einige Referenzen finden Sie auf der nachfolgenden Seite.

Rechtliche Aspekte im Vertrieb von Versicherungsunternehmen - Rechte und Pflichten -

Referenzen - Ausgewählte Kundenunternehmen der PPO GmbH



