

## Fachseminare für die Versicherungswirtschaft

### **Versicherungsprodukte – Ein einfacher und verständlicher Überblick –**

Das Seminar richtet sich an TeilnehmerInnen, die einen kompakten Überblick über die in der Versicherungs-wirtschaft angebotenen Produkte erhalten möchte, ohne sich im Detail zu verlieren. Die kompakte Tagesveranstaltung stellt also die gängigsten Versicherungsprodukte der Erstversicherung aus dem Leben-, Kranken- und Schaden-/Unfallversicherungsbereich dar. So werden diese - eingeteilt in die ver-schiedenen Sparten - inhaltlich erläutert und deren jeweilige Besonderheiten und ihren Varianten dar-gestellt. Auch neuartige Versicherungsprodukte werden in dieser Veranstaltung aufgezeigt. Betrachtet werden neben den Grundlagen des Versicherungsvertrages mit den gegebenen Rahmenbedingungen auch die Faktoren einer Prämienkalkulation sowie die Risikosituationen von Privat-personen, Gewerbe- und Industrieunternehmen im Vergleich. Hinweise auf die jeweilige Schadenabwicklung inklusive Schadenbeispiele ergänzen die Darstellung. Ergänzend bietet das Seminar einen Einblick in den internationalen Versicherungsmarkt und wird mit einem Ausblick in die Zukunft der Versicherungen abgerundet. Viele Beispiele aus der Praxis machen die Inhalte besonders gut verständlich.

**Seminarziel** Sie erhalten einen an der Praxis orientierten einfachen und verständlichen Überblick über die wichtigsten Versicherungsprodukte.

**Schwerpunkte**

- > Grundlagen und Entstehung eines Versicherungsprodukts
  - Rechtliche Grundlagen
  - Prämienkalkulation
  - Antrag und Versicherungsschein
- > Analyse und Bewertung verschiedener Risikosituationen inkl. praktischer Übungen
- > Überblick und Aufbau der Versicherungswirtschaft unter Berücksichtigung des Spartenrennungsprinzips
- > Ausführliche Produktinformationen und Praxiswissen zu:  
Lebensversicherungen, Betriebliche Altersversorgung im 3-Schichten-Modell, Schwerpunkte und Folgen des LVRG, Krankenversicherungen, Pflegeversicherungen
- > Grundzüge der Leistungsbearbeitung unter wirtschaftlichen Kennzah-len wie Schadenquote und Combined Ratio
- > Vertriebs-Spezifika der einzelnen Sparten
- > Aktuelles aus der Versicherungsproduktentwicklung

**Vorteil** Eine kleine Gruppengröße von 8-12 TeilnehmerInnen schafft eine angenehme Arbeitsatmosphäre und ermöglicht es, individuelle Fragestellungen mit dem Referenten besprechen zu können.

## Versicherungsprodukte – Ein einfacher und verständlicher Überblick –

<b>Referent</b>	Lars Falkowski Geschäftsführer Deutsche Versicherungsmakler GmbH & Co. KG
<b>Termine</b>	Auf Anfrage
<b>Organisation</b>	Tagesveranstaltung Wir bieten unsere Veranstaltungen in Präsenz, Online oder Hybrid an, sofern es die Rahmenbedingungen (Teilnehmerzahl, Technik etc.) zulassen.
<b>Seminarzeit</b>	9.00 - 17.00 Uhr
<b>Preis</b>	€ 870,- zzgl. USt. Inklusive Mittagessen, Getränke und Kaffeepausen Kleine Gruppengröße
<b>Unterlagen / Zertifikat</b>	Sie erhalten umfangreiche Unterlagen und ein Zertifikat
<b>Weitere Infos</b>	PPO GmbH Bahnhofstraße 98, 82166 Gräfelfing Telefon: +49 . 89 . 89 55 805 0 www.ppogmbh.de



<b>Anmeldung</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>&gt; Telefonisch unter +49 . 89 . 89 55 805 0</li><li>&gt; Formlos oder mit Anmeldeformular per E-Mail an info@ppogmbh.de</li><li>&gt; Über unsere Internetseite www.ppogmbh.de</li><li>&gt; Kurz nach der Anmeldung erhalten Sie von uns eine Bestätigung.</li></ul>
------------------	---

<b>IDD</b>	Für dieses Fachseminar sind bis zu 6 Stunden anrechenbar. Die Anzahl der anrechenbaren IDD-Stunden ist abhängig von den vorgegebenen oder vereinbarten Inhalten. *
------------	--

\* Zur Weiterbildungspflicht (IDD) siehe § 34d Abs. 9 S.2 GewO i.V.m. § 7 VersVermV – Stand: 02.11.2021.

## Versicherungsprodukte – Ein einfacher und verständlicher Überblick –

### Referent



Lars Falkowski (Versicherungsbetriebswirt) ist Geschäftsführer der Deutsche Versicherungsmakler GmbH & Co. KG. Nach seiner Ausbildung studierte er Versicherungsbetriebswirtschaft an der Deutschen Versicherungsakademie (DVA) und erwarb den Fellow of the Chartered Insurance Institute (FCII) in London. Herr Falkowski kann auf eine langjährige Erfahrung im Risikomanagement zurückgreifen und betreute Vertrags- und Schadensangelegenheiten im Key-Account. Zudem war er verantwortlich für die Aus- und Weiterbildung. Die Spezialisierung als Firmenkundenfachberater und Experte der betrieblichen Altersversorgung runden sein Profil ab. Neben der Unternehmensführung und den Aufgaben als Qualitätsmanagementbeauftragter ist er in der Kundenbetreuung und im Vertrieb tätig.

### Ausgewählte Kunden



## Anmeldeformular

### Versicherungsprodukte – Ein einfacher und verständlicher Überblick –

**Termine** Auf Anfrage  
**Preis** € 870,- zzgl. USt., inkl. Mittagessen, Getränke

#### Teilnehmer/in

Vorname / Nachname: \_\_\_\_\_  
Unternehmen: \_\_\_\_\_  
Abteilung: \_\_\_\_\_  
Straße: \_\_\_\_\_  
PLZ / Ort: \_\_\_\_\_  
Telefon: \_\_\_\_\_  
E-Mail: \_\_\_\_\_

#### Abweichende Rechnungsadresse

Vorname / Nachname: \_\_\_\_\_  
Unternehmen: \_\_\_\_\_  
Abteilung: \_\_\_\_\_  
Straße: \_\_\_\_\_  
PLZ / Ort: \_\_\_\_\_

**AGB** Dieser Anmeldung liegen die für den Seminarbereich der PPO GmbH geltenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen zugrunde.

**Ort, Datum, Unterschrift:** \_\_\_\_\_